

SAP携手AVA倾力打造

汽车零部件行业中小企业ERP解决方案

郭海，SAP汽车零部件行业专家





目录

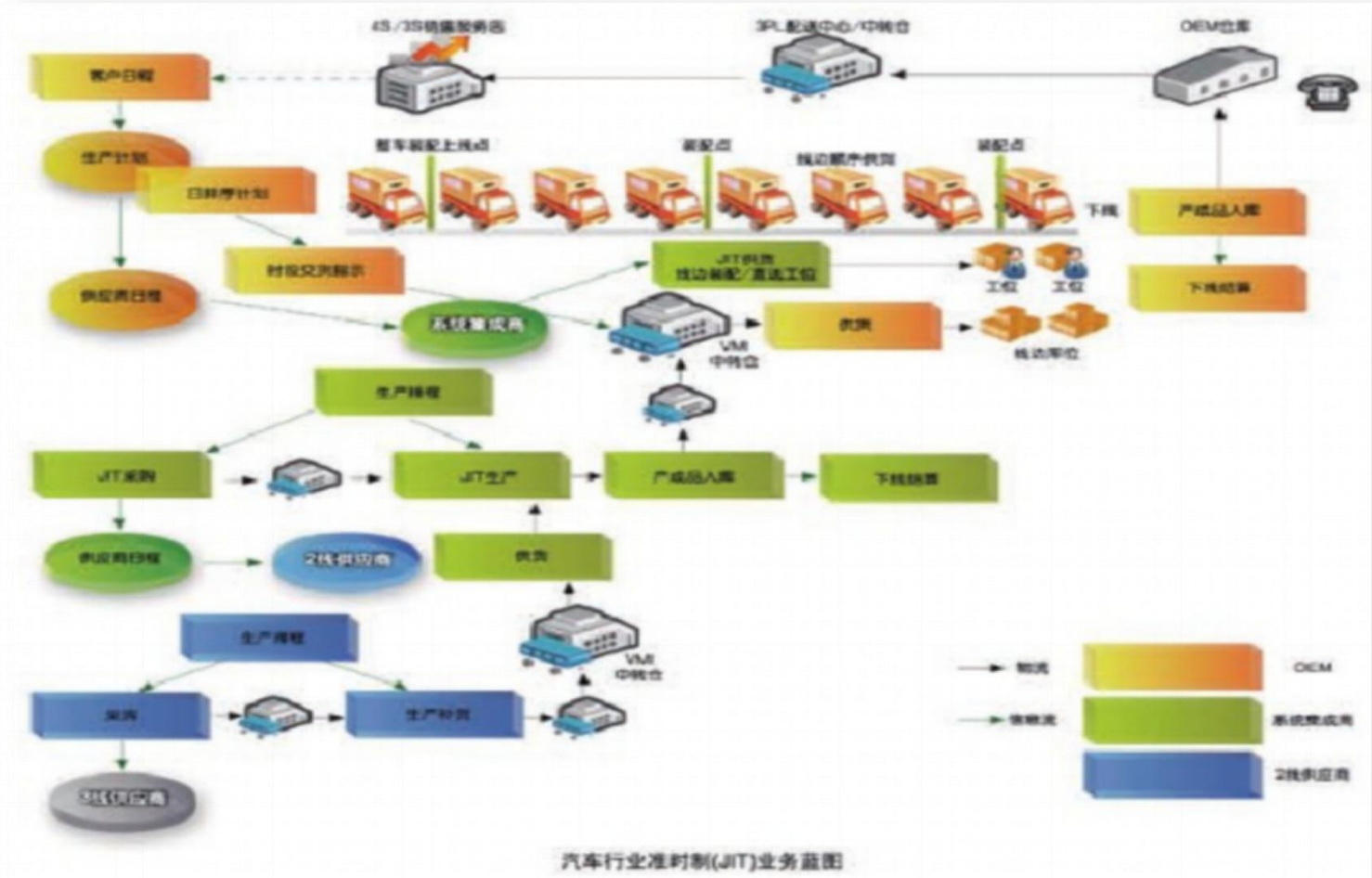
- **汽车零部件行业业务特点及需求分析**
- **汽车零部件行业信息化整体解决方案及重点业务解读**
- **项目实施的服务策略与保证**
- **关于我们**



汽车零部件行业业务特点及需求分析

汽车行业准时制JIT运作特点

JIT（准时生产）生产线的送料过程是按照生产线节拍、工位节拍数和产品在工位的配置定额进行计算。送料计划的送料时间要考虑时间点的精准性，甚至控制到分钟、秒，送货工位之间的前后关系，时间上的先后关系都是需要考虑的因素。



汽车零部件企业运作管理难题

最佳实践

- 协同设计，系统/模块化供货
- JIT准时制供货，迅速满足客户的多样化需求
- 生产节奏与主机厂保持一致，生产计划随主机厂的变化迅速调整，柔性生产
- 供应链成本控制，流程成本管理
- 精益制造过程质量稳定，全程质量追溯
- 采用电子手段实现供应链计划物流协同，提高反应速度

中国汽车零部件现状

- 为保证准时制供货而堆积高库存，中转库存管理困难
- 准时制供货：材料消耗大，上线频次高，下线结算不及时，材料消耗结算差异大
- 需求波动大，预测不准，计划可执行性差，无法根据客户的需求变化迅速调整生产
- 物流管理水平低、制造执行能力弱，降低成本压力大
- 产品结构复杂，重要零部件单品管理要求高，质量难以追踪
- 供应链计划物流难以同步，信息化基础薄弱



日益激烈的国际竞争

库存资金占用严重，资金周转困难

利润下降，利润微薄

竞争力低，被兼并或退出配套市场

汽车零部件企业业务需求特点

■ 寄售业务模式

商品由客户领用，仍然属于原商品企业所有，寄售商品独立存储在客户仓库中（即客户VMI仓库），结算方式分为：上线结算、下线结算和售后结算等方式；

■ VMI供应商管理库存

供应商管理库存是客户与供应商之间合作性策略，当客户多工厂协作时，允许VMI料在多工厂间调拨；

■ 有限产能排产

在有限产能的前提下，综合考虑企业内部资源（人员、设备、材料），从而针对需求进行生产排序，准确排产是准确交货的前提；

■ 严格的质量管理

汽车零部件大多数属于安全部件，所以要求企业对于产品的质量进行完整的跟踪并追溯；

■ 精细化成本管控

在全球化背景下，汽配行业面临着更大的管理和成长挑战，管控成本无疑是提高自身竞争力的手段之一；

■ 数据接口

电子交换EDI接口、PDM/PLM接口、MES接口、OA接口、第三方物流接口等





汽车零部件行业信息化整体解决方案及 重点业务解读

SAP Business One

主要标准功能



商务分析



多语言&本地化



移动设备



MS Office



销售



生产



仓储



采购



财务



服务

SAP Business One

Core

B1 TO ECC&B1



合作伙伴
Addon



第三方软件集成



EDI、APS、MES、PDM、OA.....

内置工具

仪表盘；
移动，
EDI，
工作流



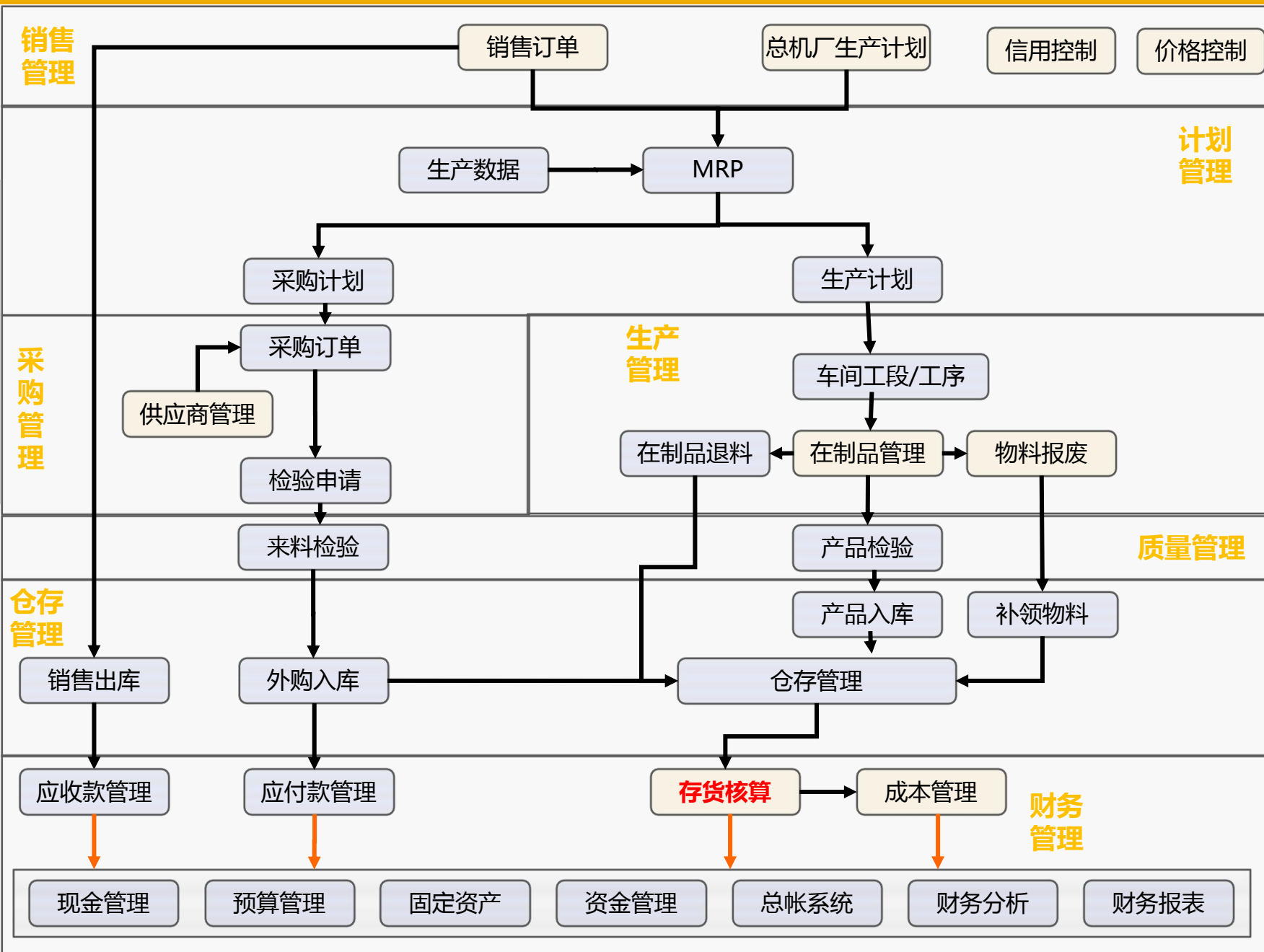
HANA

先进的内存计算
SUSE Linux 支持



B1 Integration

满足汽车零部件 企业信息化 实施流程框架



重点展示：销售管理解决方案



建立规范的营销管理体制，特别是建设基础的客户基础信息、订单管理制度及流程，明确营销对生产计划的驱动和协同机制。

整车厂业务联动

- 通过EDI接口，可以与整车厂生产计划进行业务联动，实时响应；

营销体制建设

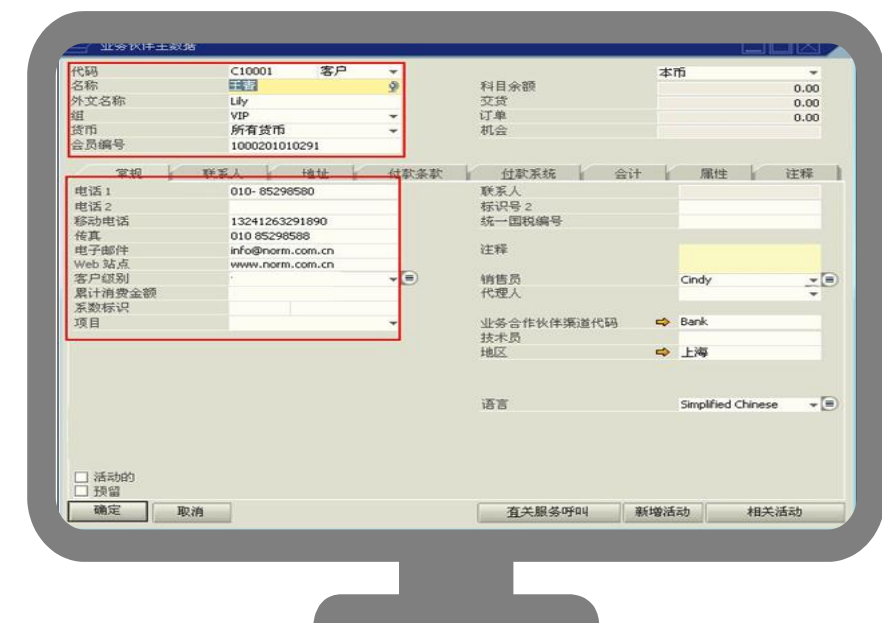
- 以行业客户为主、兼顾多种营销模式；
- 突出财务对营销的监控；
- 销售数据的分析；

订单处理

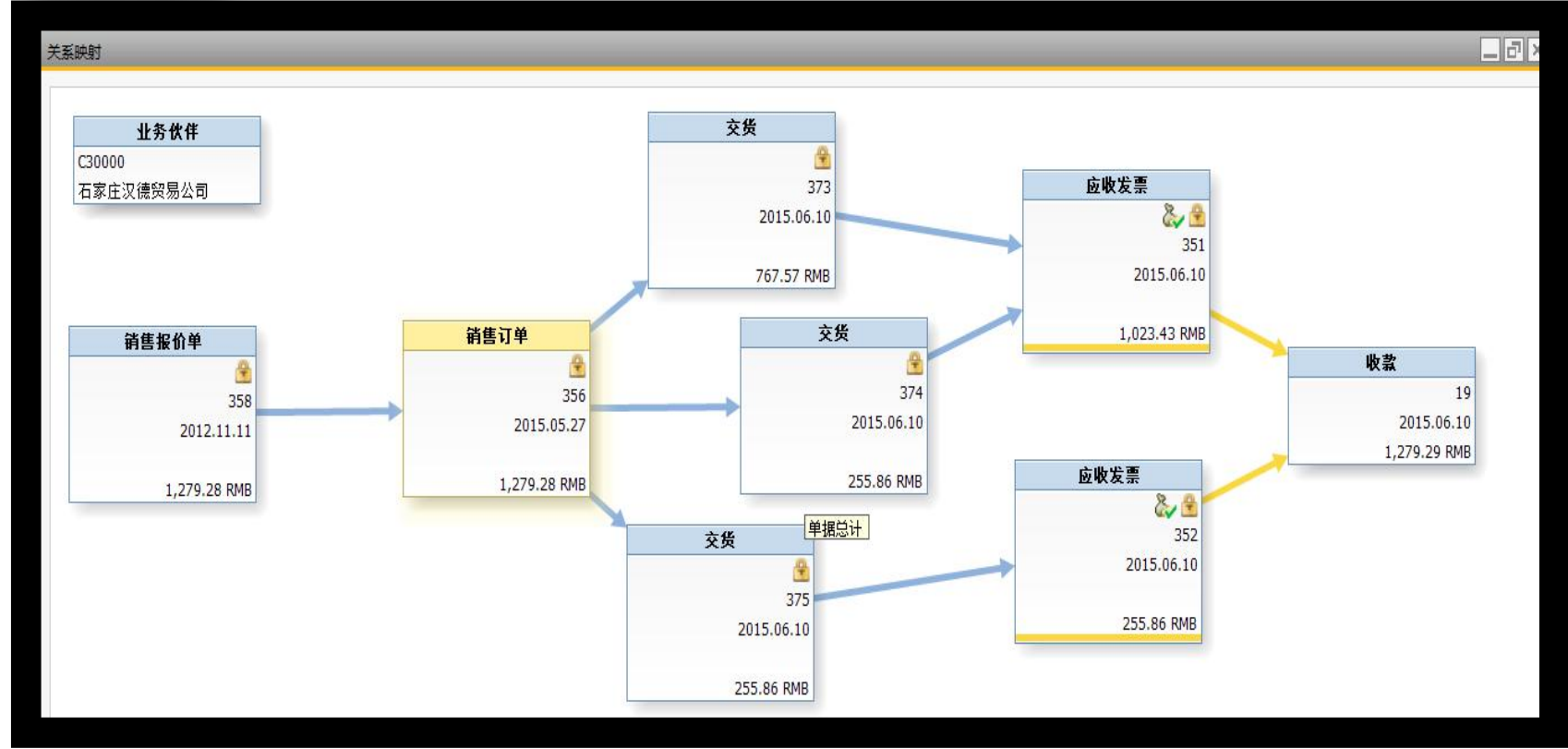
- 年度供货协议价格管理；
- 库存可用量查询；
- 交货日期的确认；

产销协调

- 营销驱动的供应链运作体系。

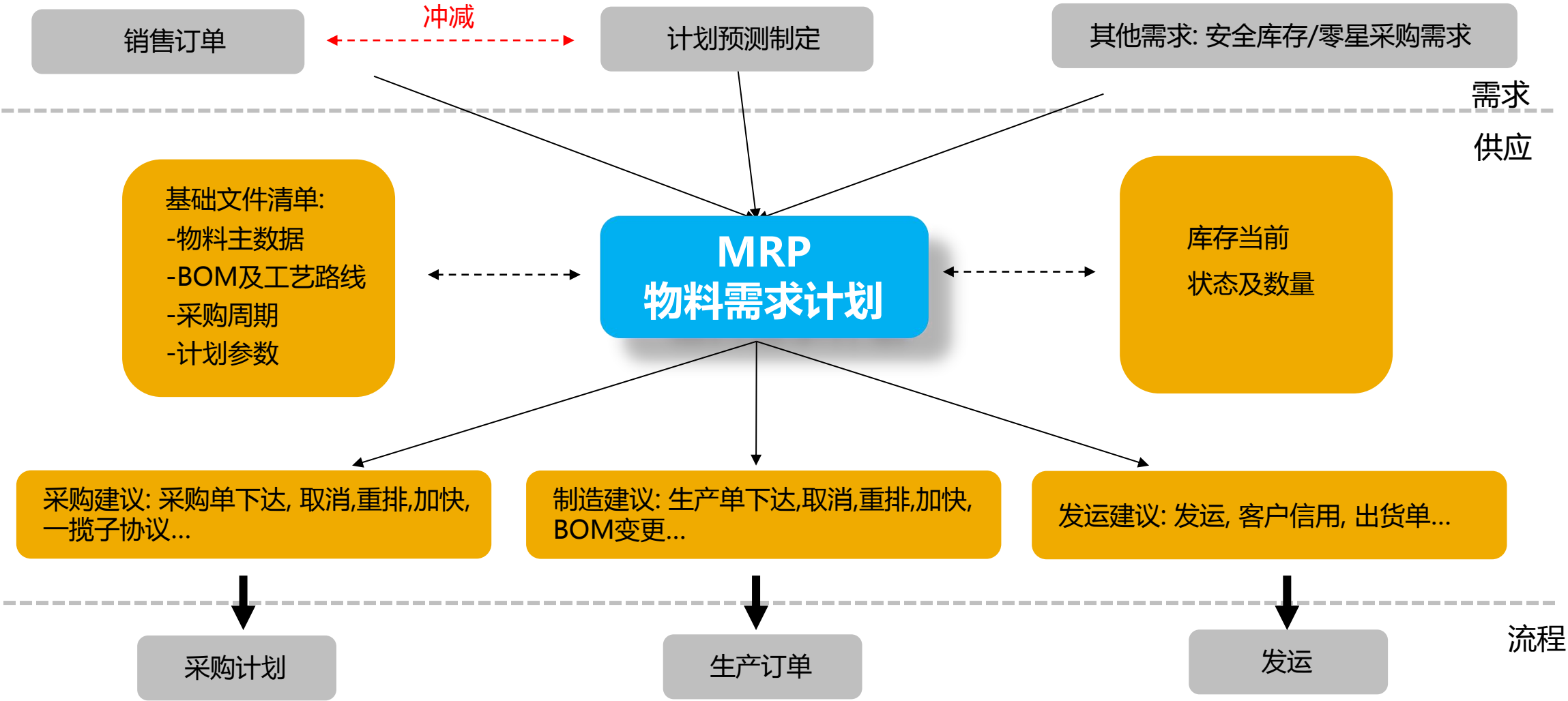


重点展示：销售管理解决方案

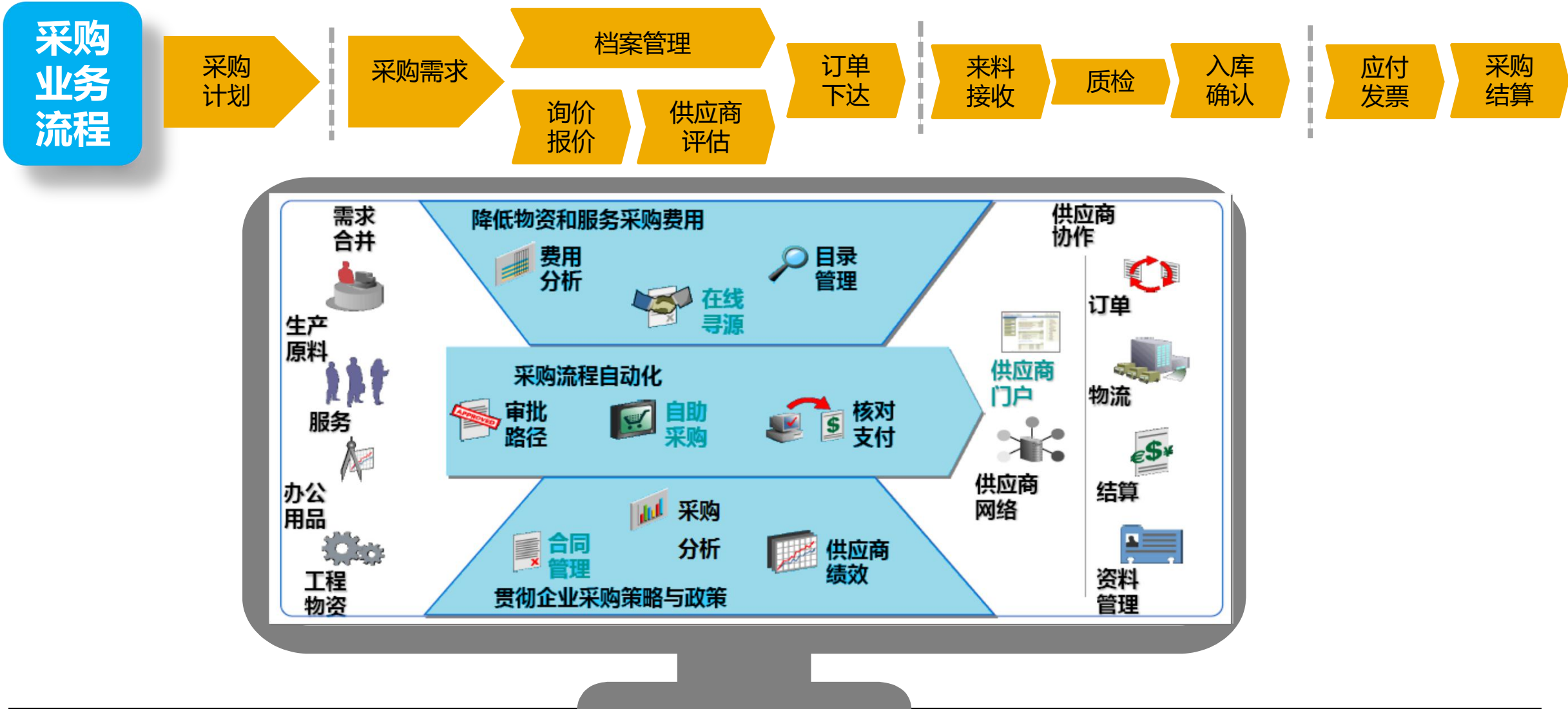


清晰、透明、完整的项目
销售过程管理跟踪及追溯

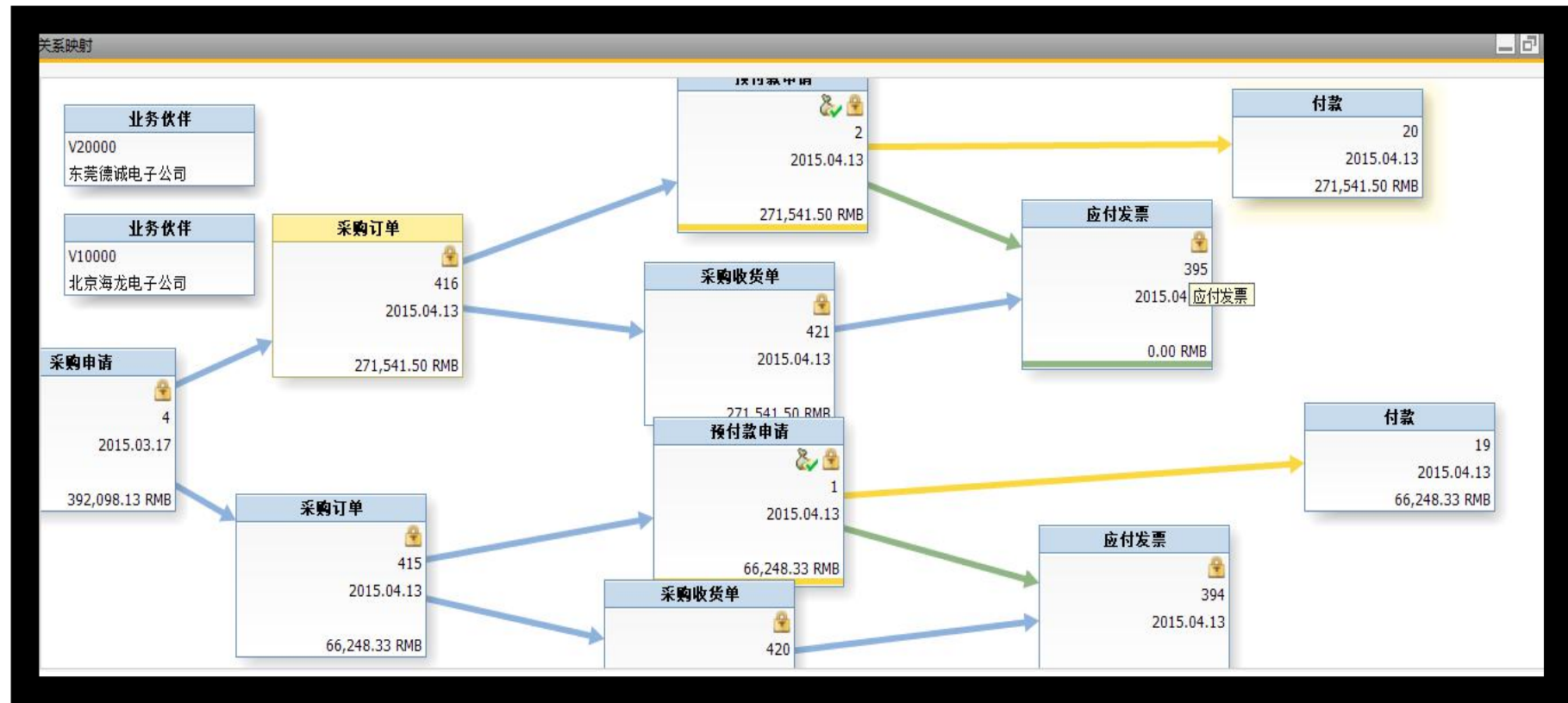
重点展示：需求计划的制定原理



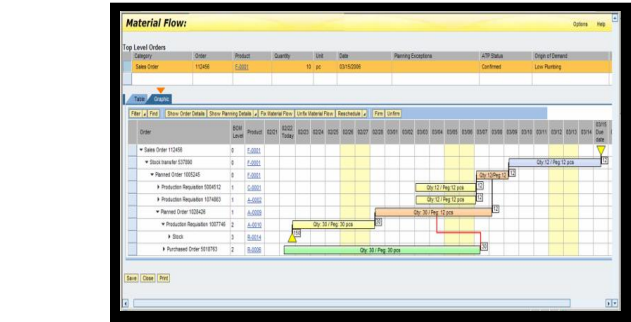
重点展示：采购管理解决方案



重点展示：采购管理解决方案

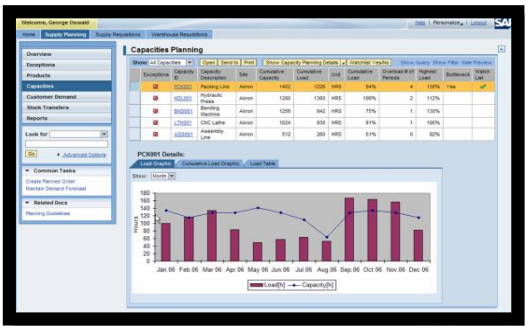


重点展示：完整的供应商评价体系



产品价格
评价

产品品质
评价



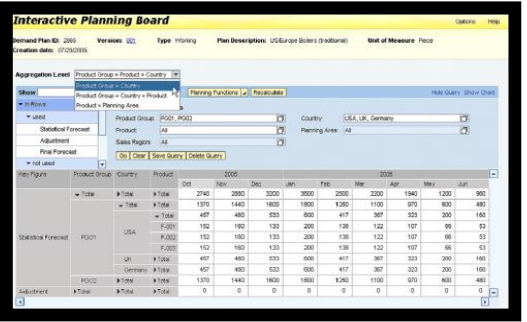
供货能力
评价

企业资质
评估

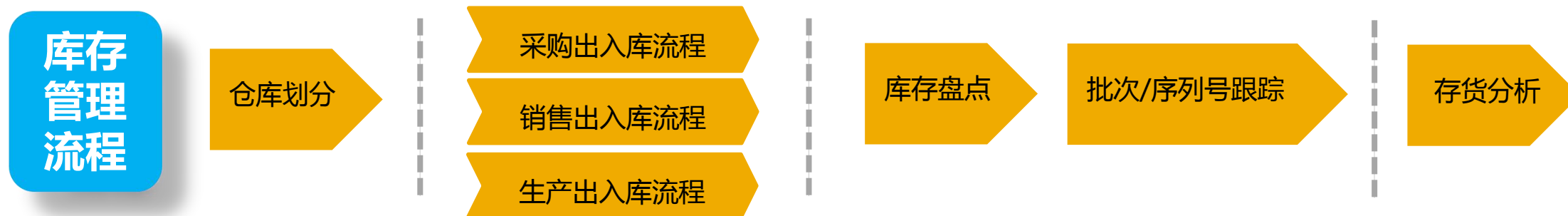


采购
配额评估

交货
准时评估



重点展示：库存管理解决方案



建立健全完整的出入库手续和仓库内部盘点机制，从而保证库存“账实相符、账实统一”。

仓库、库位的划分（划分原则多种多样）

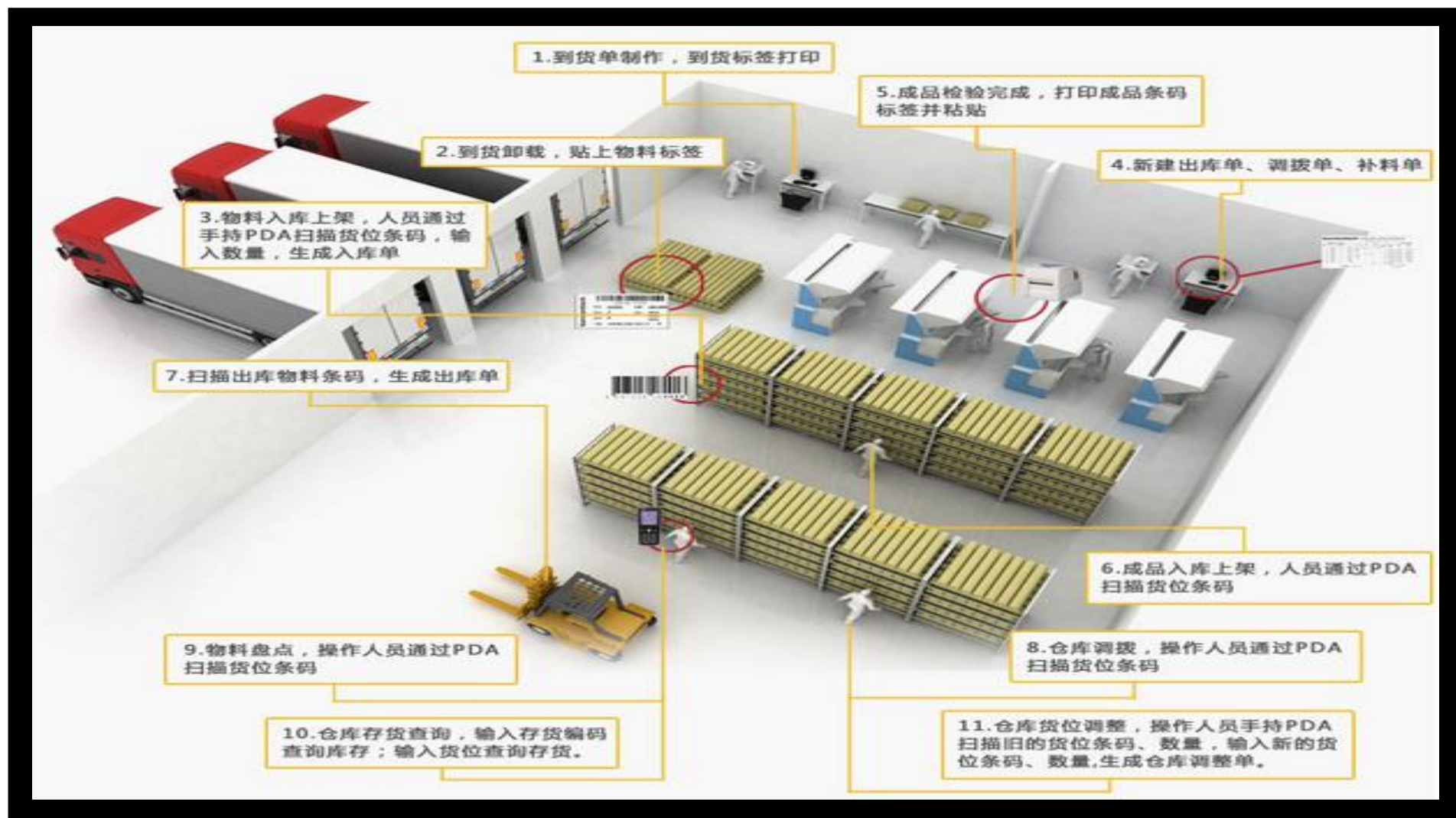
- 通过EDI接口，可以与整车厂生产计划进行业务联动，实时响应；
- 根据物料类别不同，可以分为：成品库、原辅材料库等等；
- 根据物料状态的不同，可以分为：实体仓、寄售仓、VMI仓、借出仓等等；
- 根据物料存储地点的不同，可以分为：各地方总库等等；

核心业务中的库存管理

- 采购出入库流程：采购入库、采购退/换货等；
- 销售出入库流程：销售出库、销售退/换货等；
- 其他出入库流程：内部领用出库、内部借用/还回、库存盘盈/盘亏、库存转储等。



重点展示：仓库精细化管理一条码系统平台



重点展示：生产过程管理解决方案



生产管理可以满足各分公司对生产的过程（即工段及工序）管控，从而使生产成本要素（即原材料耗用、加工费、分摊费用等）进行明确并归集。

物料清单BOM

- 规范、集中整个产品的组成；
- 将加工费、分摊费用标准化，融入BOM中；
- 与PDM进行数据集成，自动转换生产BOM；

核心业务中的库存管理

- 严格规范物料的领用及成品的入库流程；
- 精细化成本核算及成本控制；
- 外协流程的规范与控制；
- 实时的成本分析。

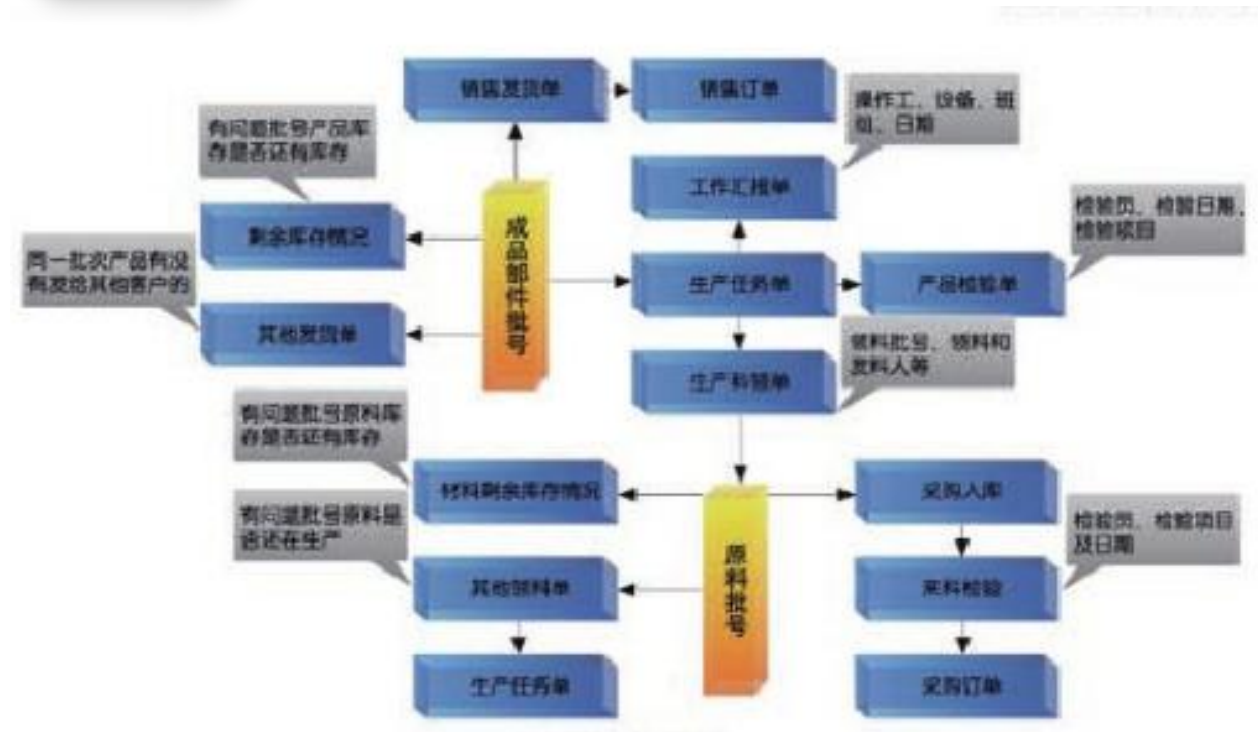
精益生产及排产

- 与APS及MES的数据共享集成。

#	物料号	物料描述	数量	计量单位	仓库	交货方法	价格清单	单价	总计
1	42038049	Machined Body Isoria NG T2-3G-DN600 ANSI cl150-7UNC	1	piece	CW	手动	0 price PL		
2	42390171	Machined Disc ISO NG 10b-SS304 DN600	1	piece	CW	手动	Purchase PL	736,1400 USD	736,1400
3	42038095	Drive Shaft Isoria 10/16-6K-DN550/600	1	piece	CW	手动	Purchase PL	34,7500 USD	34,7500
4	42038090	Lower Shaft Isoria 10/16-6K-DN550/600	1	piece	CW	手动	Purchase PL	17,4000 USD	17,4000
5	4206427	O' Ring-DN550/600 R34 d56.52 x 5.33	1	piece	CW	手动	Purchase PL	0,0700 USD	0,0700
6	42008502	Bush-DN550/600 D70,d65,H30 69.0003.6530	4	piece	CW	手动	Purchase PL	0,9700 USD	3,8800
7	42007682	Bush-DN600 D70,d65,H30 69.0003.6550	1	piece	CW	手动	Purchase PL	1,1800 USD	1,1800
8	42385664	Liner XC DN600 without deburring	1	piece	CW	手动	Purchase PL	59,4900 USD	59,4900
9	42054205	Gear box-MR200 F16 Grey RAL7016	1	piece	CW	手动	Purchase PL	77,0500 USD	77,0500
10	42051687	Handwheel-Dia.350mm DiGrey RAL7016	1	piece	CW	手动	Purchase PL	7,6400 USD	7,6400
11	42004450	Tie Rod M20*F50-420b44 bn20 class 8.8 Zn coating	4	piece	CW	手动	Purchase PL	2,1000 RMB	8,4000
12	42001132	Nut H M20-class 8.8 Zn coating	4	piece	CW	手动	Purchase PL	1,2500 RMB	5,0000
13	42012861	Cap d71-DN550/600 Polyethylene GPN300H41	1	piece	CW	手动	Purchase PL	0,4700 USD	0,4700
14	42004039	Hex Long Dog Point ScrewM16x 35-DN600 A2-70	2	piece	CW	手动	Purchase PL	4,9000 RMB	9,8000
15	43300001	MACHINING TIME in CH	30	ch	CW	手动	Purchase PL		
16	43300002	PAINTING TIME in CH	30	ch	CW	手动	Purchase PL		
17	43300003	ASSEMBLY TIME in CH	30	ch	CW	手动	Purchase PL		
18	43300004	FULL LINE TIME in CH	30	ch	CW	手动	Purchase PL		
19				piece			0 price PL		

重点展示：生产过程管理解决方案

生产
业务
流程



完整的批次/序列号跟踪及追溯

批号交易报表

#	物料编号	物料描述	批次	仓库	数量	已分配	状态	过期日期	生产日期	准入日期	位置	系统编号	明细
1	YGD3040201278	不锈钢带SUS304-0.2*1	20160517	01	90		已审批			2016.05.17		1	

批次交易: 20160517

#	单据	单据行	日期	仓库	第一个库位	总账科目/业务伙伴代码	数量	已分配	方向
1	PD 441	1	2016.05.17	01		苏州耐特金属材料有限公司	100		收件箱
2	SO 16	1	2016.05.17	01		自制半成品	-10		发件箱

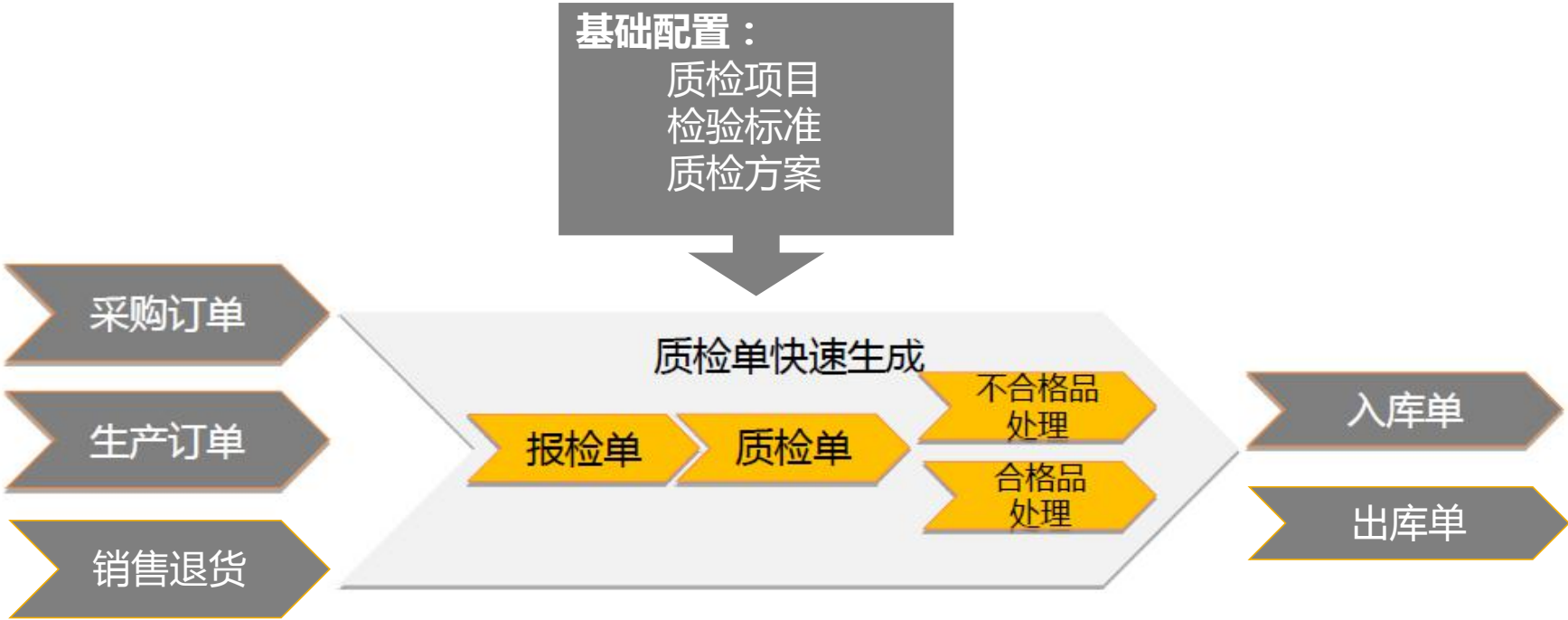
重点展示：生产过程管理解决方案

生产
业务
流程



- 系统将自动体现当前“生产订单”的状态，并结合相关单据使生产过程透明化；
- SAP提供了专业的报表工具，可以根据客户的要求对报表进行定制；

重点展示：质量管理解决方案



流程说明：

本版本质检管理增加了**报检单**的单据来源即报检单可**基于采购\生产\销售等订单来生成**。

质检单快速生成功能可在同一界面内一次生成质检单、不合格品处理单。

质检单根据**检验结果**，分别生成相应合格以及**不合格产品单据**，并生成相应的入库单（收货单）。

重点展示：质量管理解决方案

报检单详情

业务伙伴编码: V20000
业务伙伴名称: 东莞德诚电子公司
检验类型描述: 采购进货
参考1:
参考2:

单据编号: 3
状态: 计划
过账日期: 2015.11.
交货日期: 2015.11.
单据日期: 2015.11.

添加行

常规

技术信息

#	业务伙伴编码	业务伙伴名称
1	V20000	东莞德诚电子公
2	V20000	东莞德诚电子公
3	V20000	东莞德诚电子公
4	V20000	东莞德诚电子公

数据所有者: administrator
团队成员:
备注:

保存 取消

主菜单 @http://ibas-publish:81

ibex add-on dev
Jayson Butler

模块

抽取与关联

我的菜单

设备管理

销售管理

业务数据集成

薪资与绩效

流程设计与应用

后台管理

成本核算

质量控制

不合格品处理

报检与质检

质检单快速生成

报检单

文档管理

质检单快速生成

报检单

业务伙伴编码:
物料编号:
单据编号:
单据状态: 下过
单据行号: 1
业务: CS000

1 下过 1 1 CS000
2 下过 3 2 V1000

质检单列表

1 0 3 2

保存 取消

不合格品处理单详情

物料编码: Z00002
物料名称: Tablet PC White
单据类型:
参考1:
参考2:

单据编号: 1
状态: 下达
过账日期: 1900.01.01
交货日期: 2015.11.19
单据日期: 2015.11.19

常规

技术信息

供应商编码: C99998
供应商名称: 网购客户
工艺路线编码:
工序编码:
工作中心编码:
不合格类型:
不合格数量: 0
单位:
处理结果:

系列号:
基础单据类型: AVA_QC_QORDER
基础单据编号: 2
基础单据行号: 0
原始单据类型:
原始单据编号: 0
原始单据行号: 0

数据所有者: administrator
团队成员:
备注:

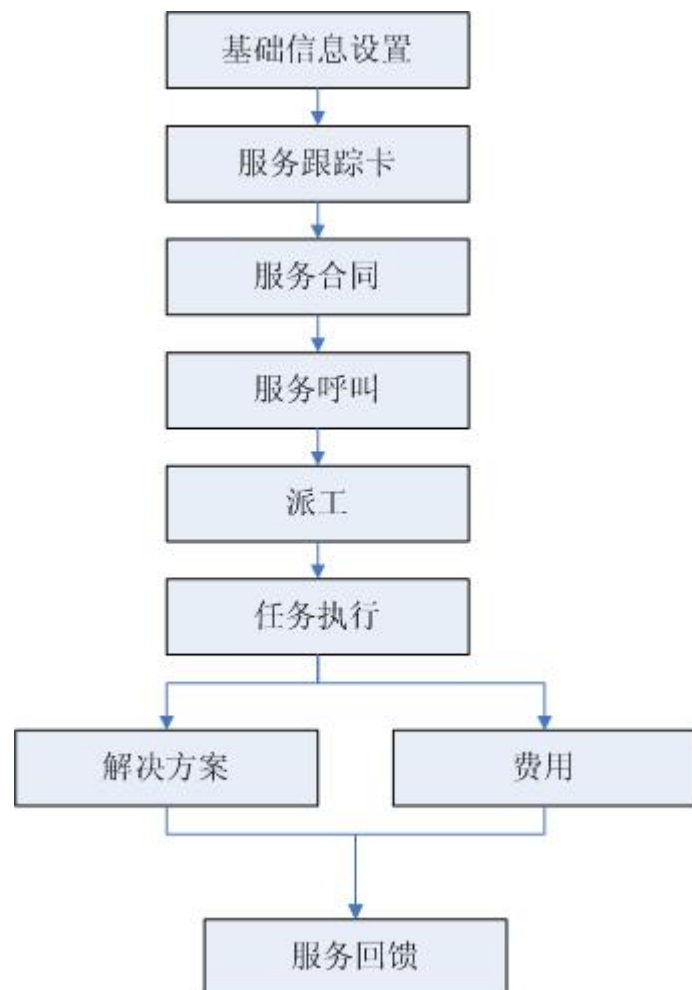
保存 取消 复制

基于待处理

BASE US - 基于待处理

点击基于待处理按钮

重点展示：服务管理流程



重点展示：服务呼叫管理

系统支持，客户呼叫时，只要说出自己的产品序列号，操作人员选择序列号，整单就可以直接填充。客户名称，产品名称、合同号、合同结束日期（是否在保修期内）

[illegible]

重点展示：财务管理的目标和方向



- 建立统一的财务核算平台；
- 科学合理的财务核算流程；
- 贯彻和执行统一的会计核算制度和会计政策；
- 规范基础数据；
- 确保会计信息的完整性、准确性、及时性，并具有可比性。

重点展示：财务管理解决方案



财务管理解决方案：实时的财务核算

在业务流转的过程中，业务操作人员在生成业务单据时，系统会自动根据实施顾问与财务人员共同确认好的规则生成会计分录。

例如：销售交货

客户C00001
名称****医院
联系人张院长
客户参考编号
本市

内容
日记帐备注
付款条款01
付款方式

销售员张
所有人
注释基于销售订单1.

编号
状态
过帐
单据

会计
业务

标识
联邦

订单

折扣
运费
折扣
舍入

税收
总计

确定

取消

日记帐分录

系列主
编号7
到期日2009.07.07
过帐日期2009.07.07
单据日期2009.07.07
参考11
参考2
交易代码
注释交货 - C00001

源DN
原始编号1
交易号7
模板类型
模板
标识
项目

☐ 固定汇率

☐ 自动增值税

创建者
自动过帐

批准者
自动过帐

扩展编辑模式

#	总帐科目/...	名称	借方	贷方	税收组	税金额	总价值	基础金额	现金流主表...	成
1	540101	销售成本	9,000.00 RMB							
2	124301	库存商品		9,000.00 RMB						
			9,000.00 RMB	9,000.00 RMB						

确定

取消

☐ 以 FC 显示

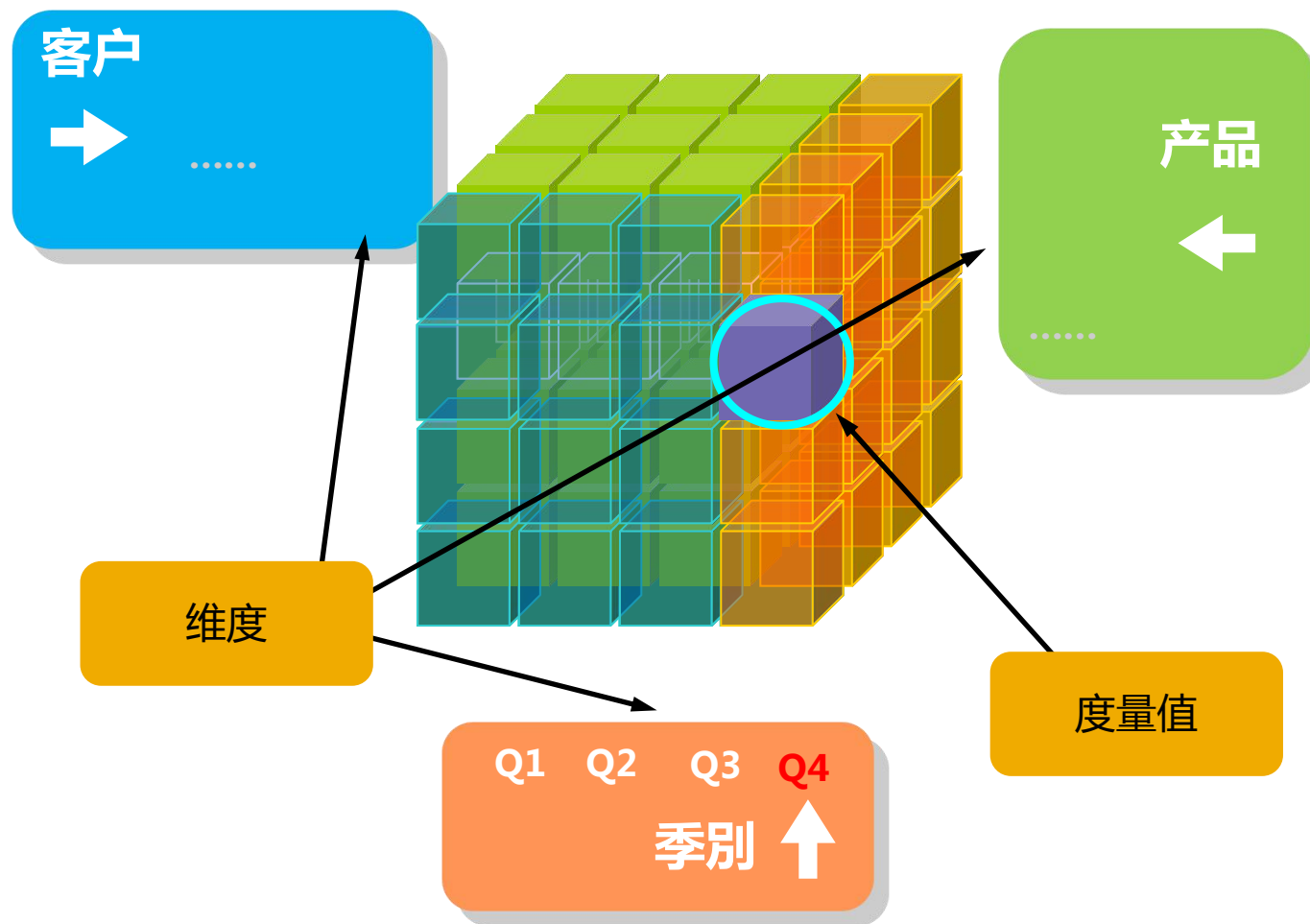
☐ 显示系统货币

取消模板

财务管理解决方案：多维度分析

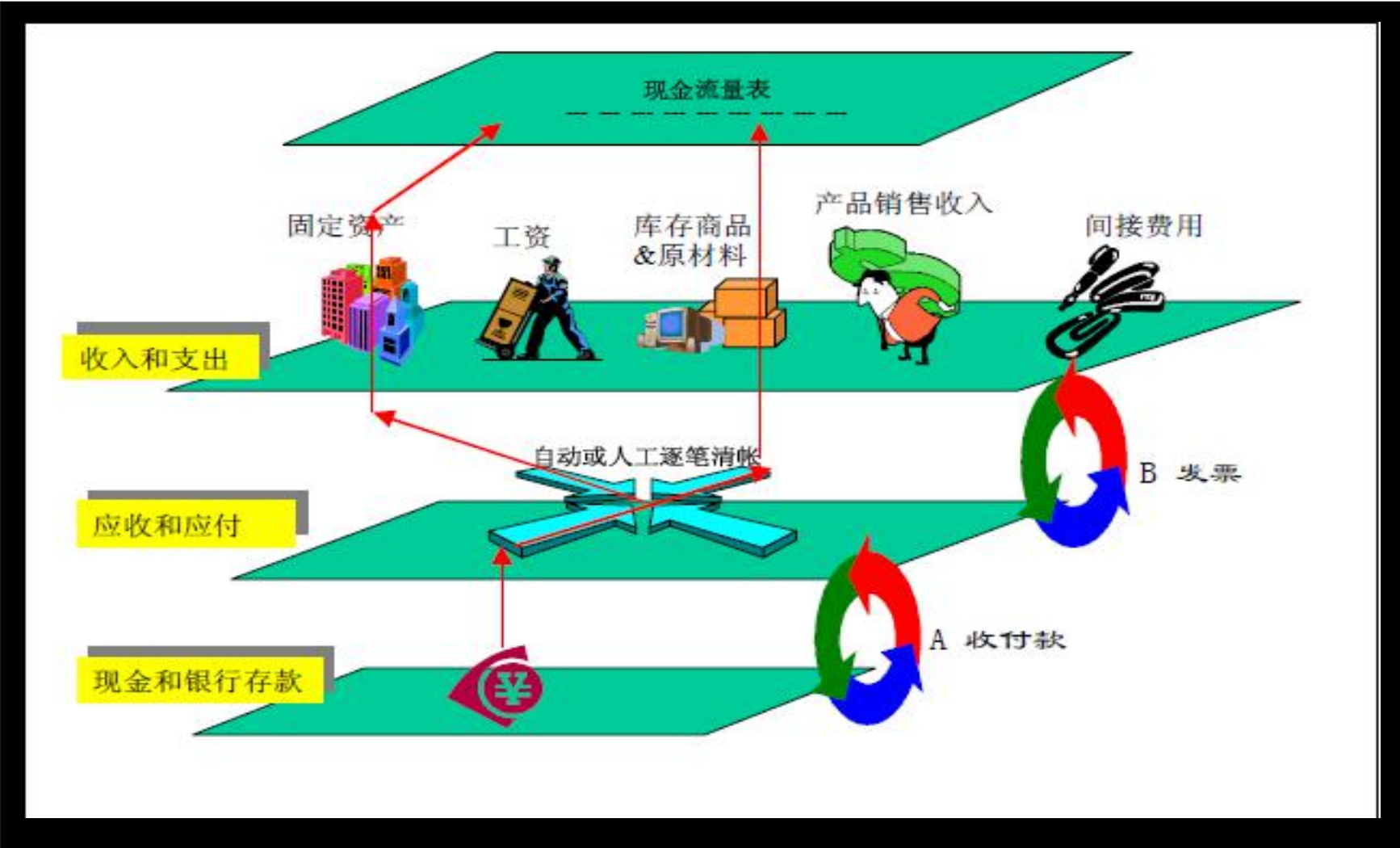
财务相关指标的多维度分析：

1. 收入（产品、时间、客户.....）
2. 成本（产品、时间、客户.....）
3. 费用（部门、人员、项目.....）
4. 利润（产品、时间、客户.....）
5.

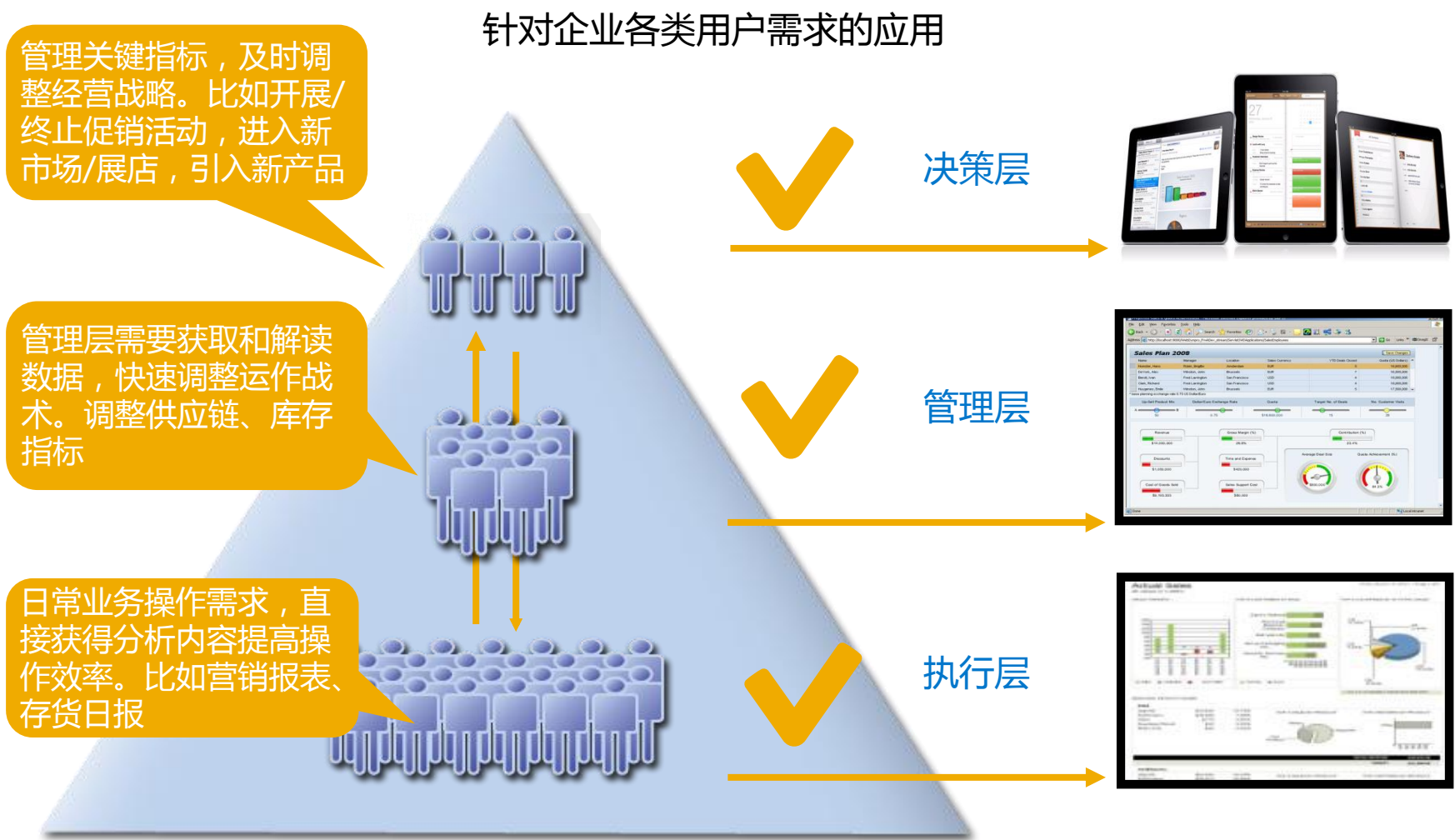


财务管理解决方案：财务资金管理流程

资金计划管理的提升是实现财务资金管理提升的重要环节；



重点展示：综合智能分析平台解决方案



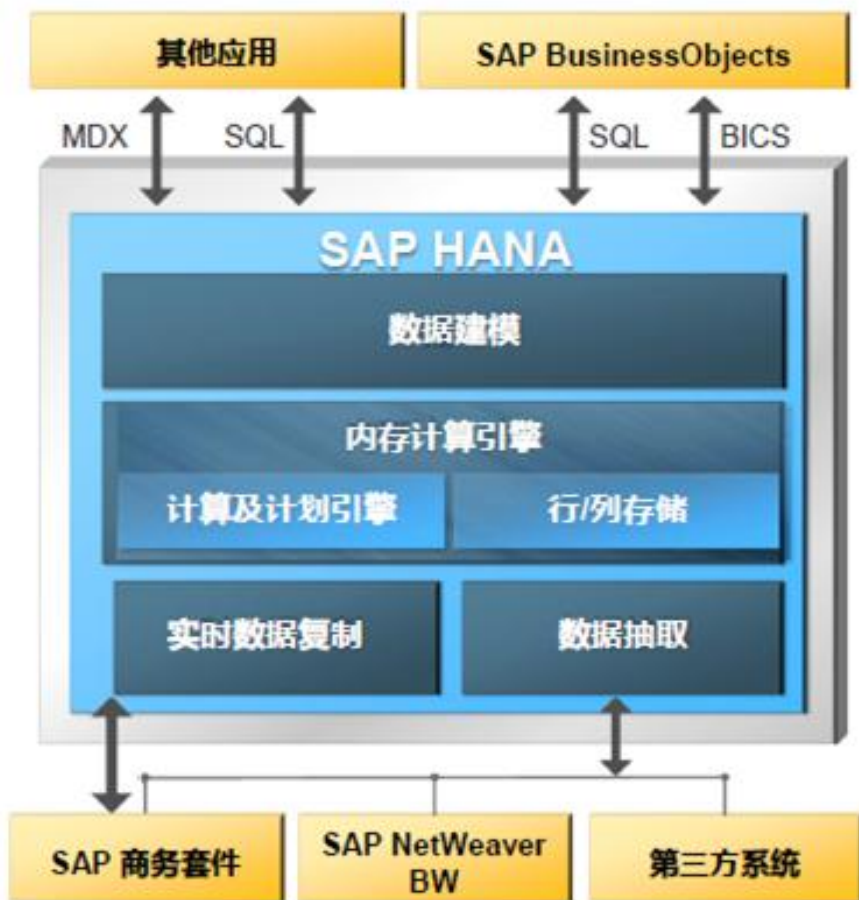
重点展示：商务智能分析平台展示



AVA汽车零部件解决方案中的报表分析体系，已经预设具有行业特点的分析主题，通过用户简单配置，即可等到分析内容。



重点展示：HANA平台展示



功能

- 对海量数据进行高速实时分析
- 基于历史及实时数据，创建灵活的分析模型
- 减少数据重复
- 新一代应用的基础

该技术可以让业务处理所需的大批量的实时数据放在服务器的内存里进行运算和处理，以便为业务分析提供即时的响应

重点展示：HANA平台展示

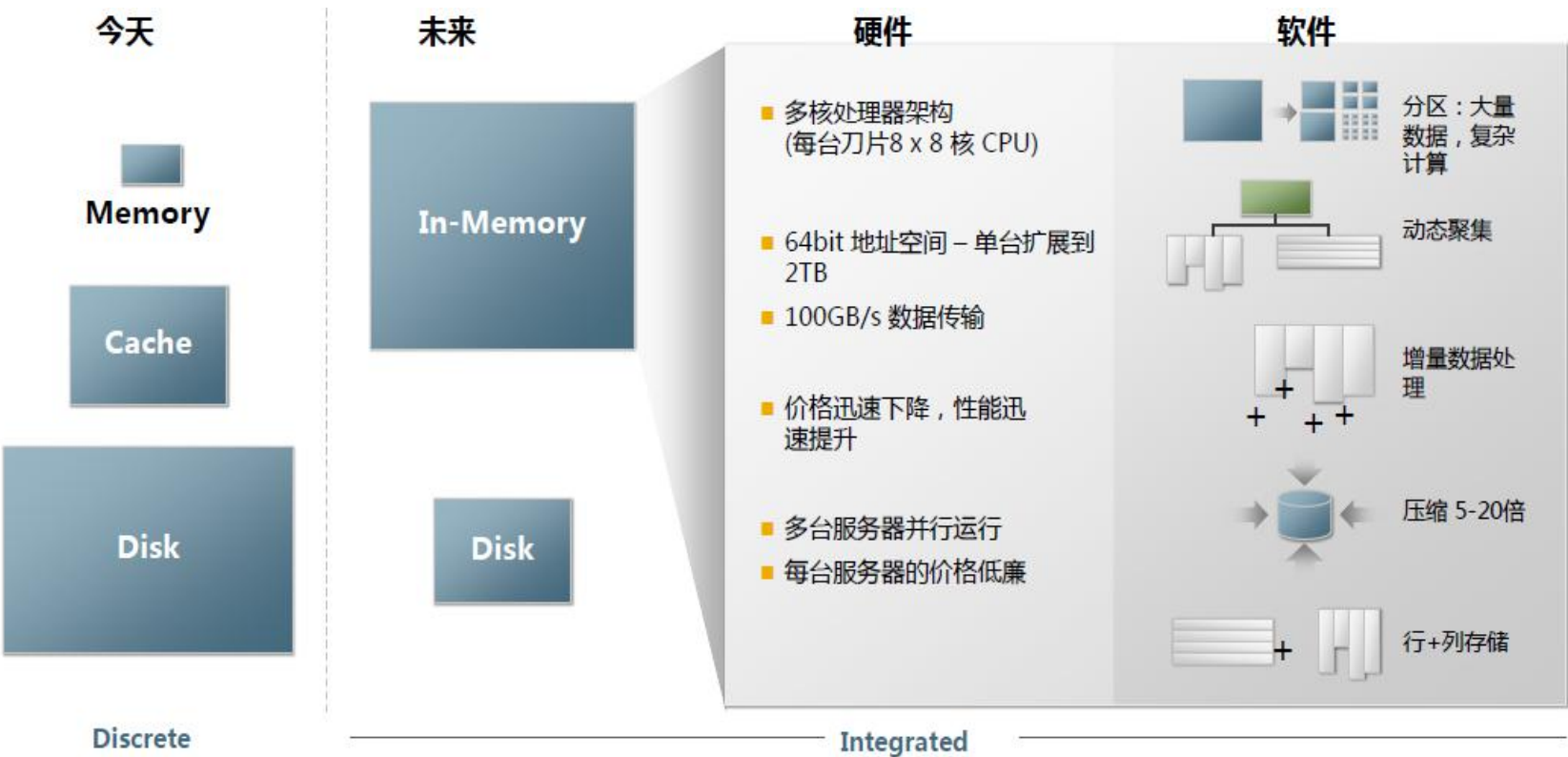
内存计算—技术的系统创新

从此信息不再昂贵，我们可以轻松从海量信息中获取价值。

保驾护航-SUSE



SUSE Linux 是 SAP HANA®优先推荐OS (超过99%的SAP HANA系统运行在SUSE Linux 上)

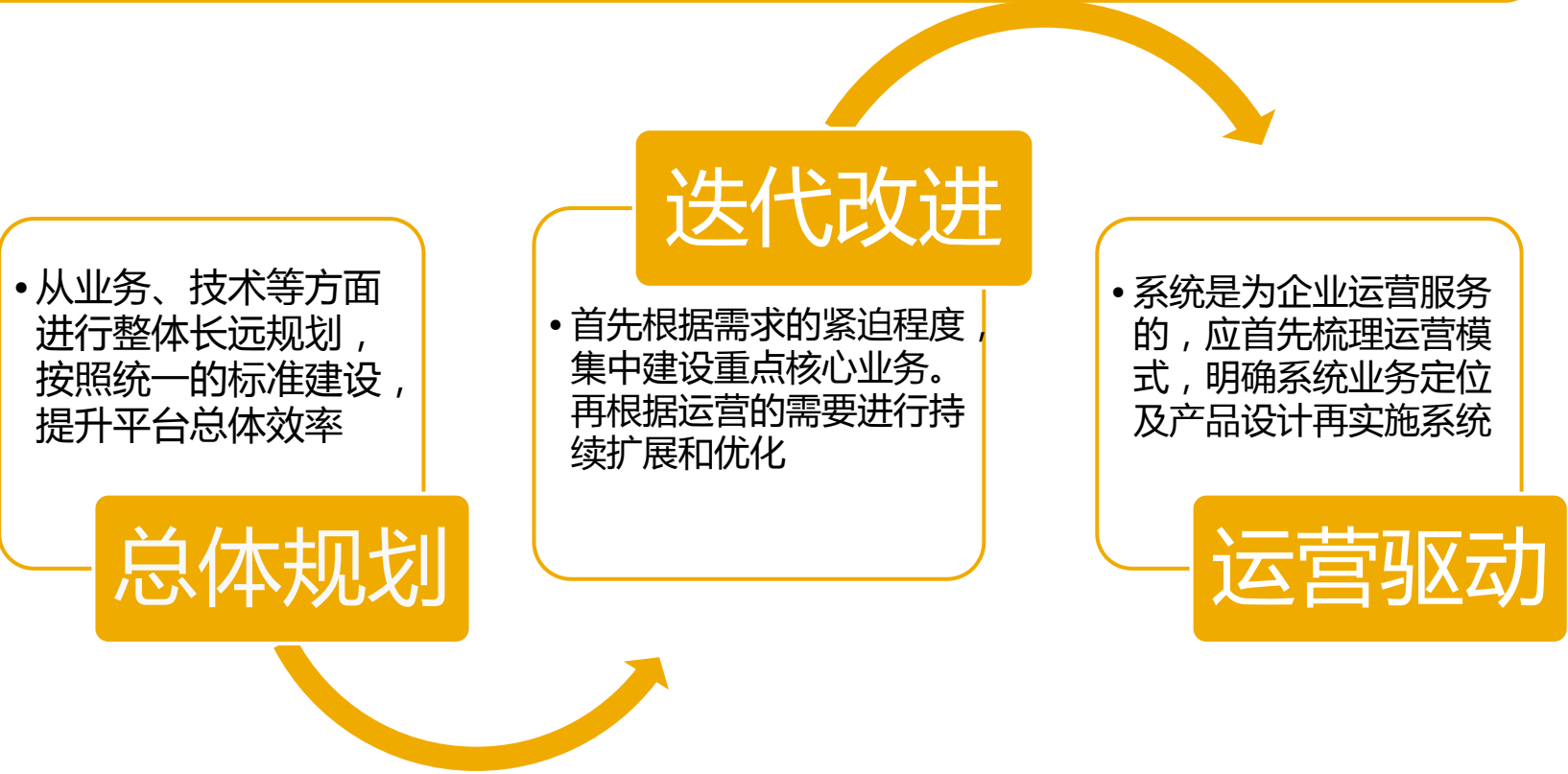




实施的服务策略与保证

重点展示：项目实施策略

企业信息化建设是一项长期性、系统性的工作，需要循序渐进，不断完善。采用总体规划，迭代改进，运营驱动的稳步推进策略。

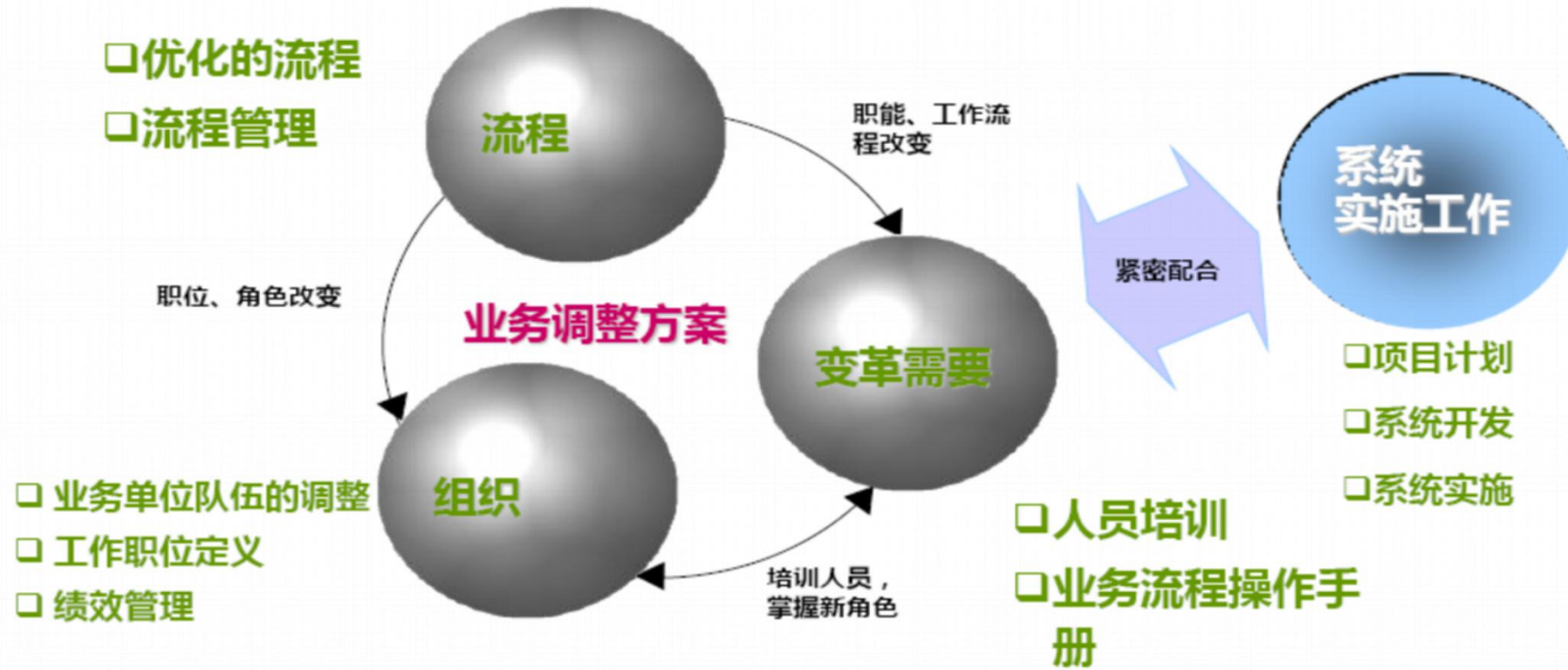


重点展示：AVA ASAP实施过程管理

阶段序号	阶段定义	该阶段工作任务	该阶段应达成目标	达成该阶段目标实施方行为 项目经理 实施顾问		达成该阶段目标客户方行为	该阶段相应文档
1	项目准备	1) 由售前组织项目内部启动会 2) 确立项目目标 3) 确定项目组成员 4) 制定实施主计划 5) 网络环境测试 6) 召开项目启动会	确定项目目标，理解项目实施的意义	1) 与销售部门进行交接了解项目前期情况 2) 明确项目目标和达成标准 3) 确定实施方成员 4) 编写双方项目组成员名单 5) 编写实施主计划	1) 参与售前部门项目交接 2) 网络及硬件环境测试 3) 编写网络及硬件环境测试报告 4) 编写项目启动通知函 5) 参与项目启动会	1) 确定客户方成员 2) 讨论并确认实施主计划 3) 配合进行网络及硬件环境测试 4) 召集客户方项目成员参加项目启动会	1) 售前部门提交的工作任务书（风险评估） 2) 实施主计划 3) 项目组成员清单 4) 项目启动通知函 5) 项目启动会文档 6) 网络环境测试报告
2	蓝图设计	0) 上阶段项目回顾 1) SBO核心功能介绍 2) 业务流程调研 3) 现有流程分析 4) 业务蓝图设计 5) 实施部内部方案评审 6) 客户评审方案 7) 权限和岗位设计 8) 测试数据准备	了解企业现状，构建基于业务蓝图的解决方案	0) 召集阶段回顾会议 1) 审核调研提纲 2) 参与项目调研 3) 参与业务流程分析 4) 参与业务蓝图设计 5) 实施部内部方案评审 5) 组织客户进行方案讲解与讨论 6) 权限和岗位设计	0) 参加阶段回顾会议 1) SBO核心功能介绍 2) 准备调研提纲 3) 参与项目调研 4) 整理调研记录 5) 参与业务流程分析 6) 参与业务蓝图设计 7) 参与方案讨论与讲解 8) 参与权限和岗位设计	0) 参加阶段回顾会议 1) 参与SBO核心功能介绍 2) 接收并分发调研提纲 3) 组织各个部门参与调研 4) 参与方案讨论与确认 5) 确定权限和岗位设置，职责。 6) 配合顾问准备测试数据	1) 调研提纲 2) 调研工作记录 3) 业务蓝图设计 4) 测试数据要求清单 5) 开发申请文档 6) 阶段验收文档
3	系统实现	0) 上阶段项目回顾 1) 软件安装、系统配置 2) 用户测试培训 3) 最终用户操作手册 4) 业务流程测试 5) 报表及单据设计 6) 期初数据准备策略 7) 静态数据准备	确认解决方案的可行性，测试、评估、优化解决方案	1) 检查系统配置情况 2) 编写业务流程测试计划 3) 参与业务流程测试 4) 根据业务流程测试报告修改并完善解决方案 5) 审核最终用户操作手册 6) 讨论并确定期初数据准备	1) 根据解决方案进行系统配置并编制配置记录 2) 进行用户测试培训 3) 指导客户进行业务流程测试 4) 编写业务流程测试报告 5) 编写最终用户操作手册 6) 报表及单据设计并配置	1) 接受用户测试培训 2) 配合顾问进行业务流程测试 3) 讨论并确定期初数据准备策略 4) 准备期初数据	1) 系统配置记录 2) 业务流程测试计划 和内容、测试报告 3) 解决方案修正版 4) 最终用户操作手册 5) 期初数据导入规则 6) 用户培训计划 7) 阶段验收文档
4	上线准备	0) 上阶段项目回顾 1) 最终用户培训 2) 切换计划确认 3) 数据导入完成 4) 上线动员会	为上线做好充分准备	1) 编制切换计划 2) 完善更新解决方案 3) 召集全体上线动员会	1) 最终用户培训 2) 导入静态数据 3) 辅助客户进行动态数据导入 4) 完善最终用户操作手册 5) 参与上线动员会	1) 参加最终用户培训 2) 配合顾问导入静态数据 3) 讨论确定切换计划 4) 动态数据准备 5) 导入动态数据 6) 系统切换前网络及硬件检查	1) 解决方案修正版 2) 最终用户操作手册 修正版 3) 系统切换计划 4) 阶段验收文档
5	上线及支持	0) 上阶段项目回顾 1) 系统切换 2) 上线后支持 3) 项目验收	验收，回款	1) 参与业务流程试运行，针对问题进行讨论，并完善解决方案 2) 项目回款	1) 上线支持 2) 编写上线支持记录 3) 问题反馈并提出初步解决方案 4) 编写验收调查表	1) 系统试运行并提出意见和建议 2) 完善最终用户操作手册	1) 上线支持记录 2) 实施验收调查表 3) 验收文档

实施过程：需同时关注方案先进性与企业磨合度

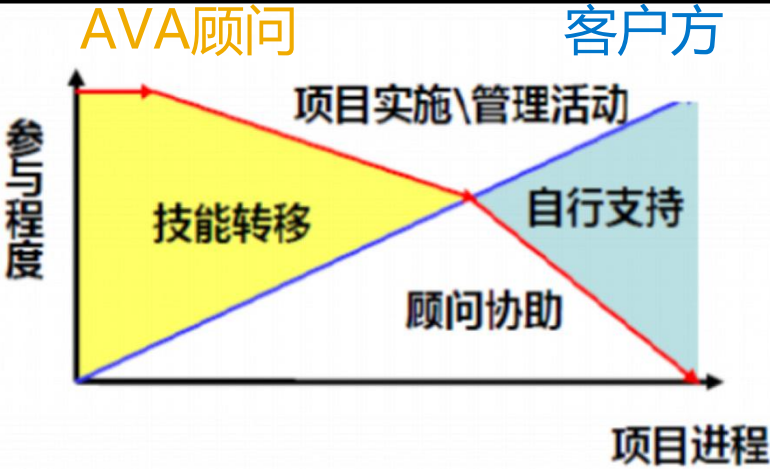
- 我们相信要成功实施国外的先进系统，必须有针对性地适当调整现有业务流程，但必须重点关注方案先进性，与企业现状与接受度之间的协同



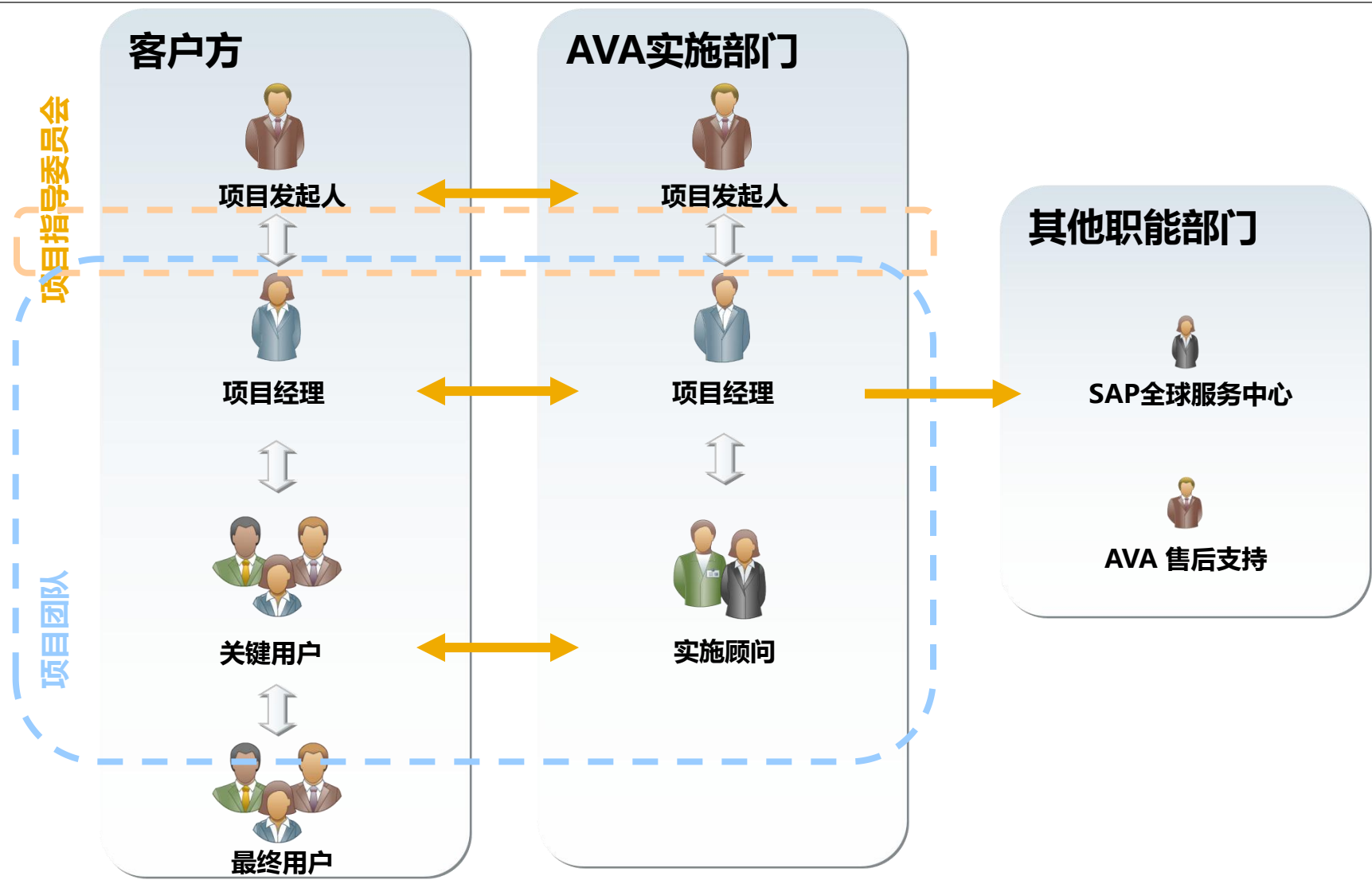
实施过程：通过充分的知识转移来促成用户的习惯改变

- ◆ 在整个项目实施过程中开展知识分享和技能转移活动
- ◆ 在设计阶段就通过积极的沟通交流进行最佳业务实践的探讨
- ◆ 项目小组在项目各阶段设计出适合客户、可重复使用的各种模板，并不断总结供日后推广使用的工作方法、流程或工具
- ◆ 项目小组共同发展出能反映客户需求、方便操作的培训材料
- ◆ 多渠道的知识转移方式：

- 课堂培训
- 在职培训
- 交付文档
- 内部讲师



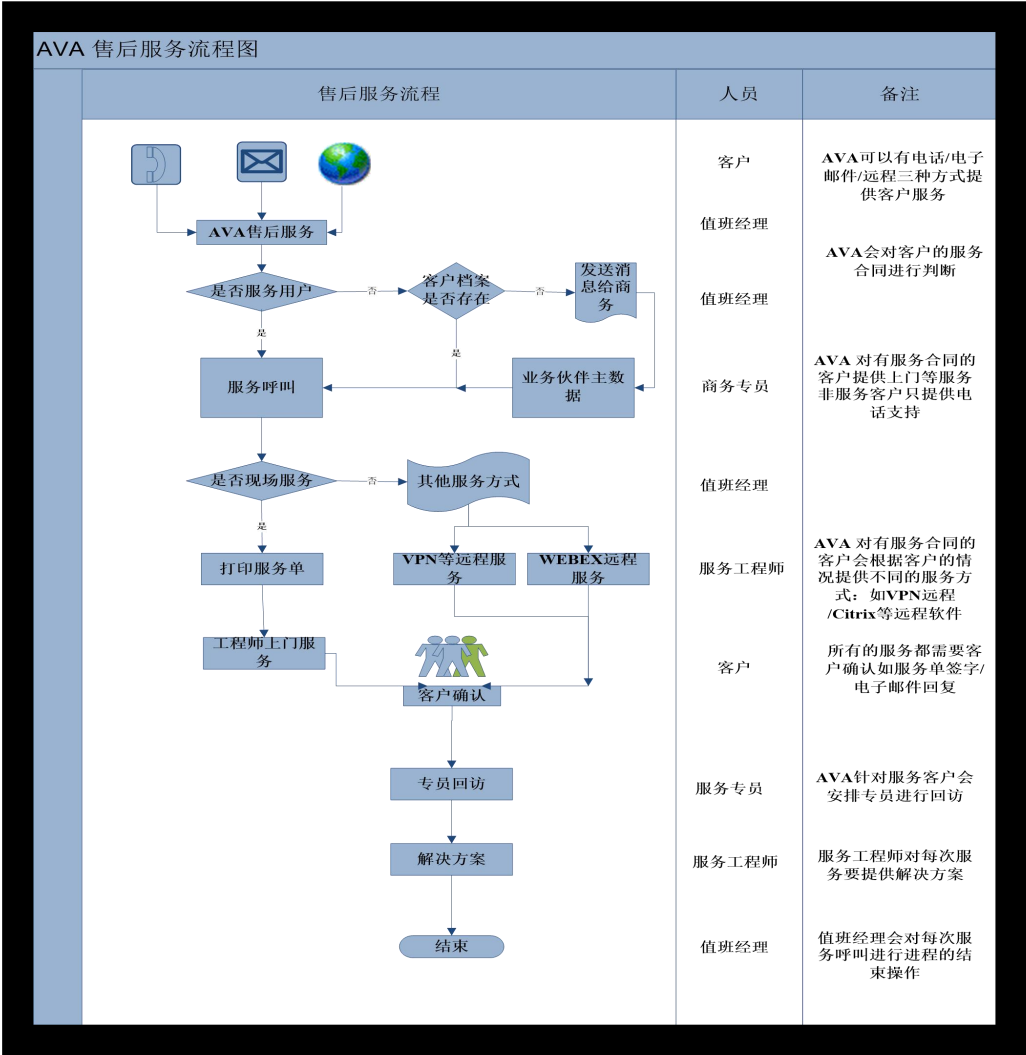
实施过程：项目组织结构建议



AVA 服务保证：专业完善的售后服务体系

ERP实施是一个不断的持续改进的过程，专业完善的售后服务保障客户系统的安全运行：

- SAP提供的支持
 - 产品补丁和升级
- AVA提供的支持和服务（年度）
 - 热线支持
 - 客户问题报告
 - WEB-EX 远程支持
 - 2小时内的问题回复
 - 提供24小时服务支持
 - 提供升级服务
 - 专家级的顾问咨询服务



SUSE 质量保证：基于SAP丰富的国内汽车行业的经验

国内95%以上的汽车行业的SAP应用都选择SUSE

- SUSE跟SAP有**15+年**的研发和工程合作
- 绝对的**市场领导地位**: SAP应用运行在Linux平台上, 70%以上使用SUSE Linux
- SUSE Linux 针对SAP**应用唯一优化的OS**
- SUSE Linux 是SAP应用的**默认开发平台** (UNIX and Linux)
- SUSE Linux 是 **SAP HANA®优先推荐OS** (超过99%的SAP HANA系统运行在SUSE Linux 上)
- SUSE HA是第一个经SAP认证的**Linux HA解决方案**



Mercedes-Benz



东风日产



FOTON DAIMLER
AUTOMOTIVE
福田戴姆勒汽车



神龙汽车



广汽集团
GAG GROUP



一汽-大众



吉利汽车
GEELY AUTO



关于我们





关于SAP

- 全球企业管理软件与解决方案的技术领袖和市场领导者
- 财富500强80%以上的企业都正在从SAP管理方案中获益
- 全球超过120个国家109,000多家客户正在使用SAP产品
- 全球汽车及零部件行业信息化的领航者





关于奥维奥（AVA）

- SAP中国金牌合作伙伴
- 中国超过1,000家企业客户
- 每天超过200,000人使用我们的产品
- 是中国汽车零部件企业信息化的领导者，与SAP联手深耕中国汽车零部件市场



AVA 成功客户：丰富的汽车行业实践经验

国内外知名汽车及其零部件企业均选择AVA的SAP Business One解决方案

商用车制造：曼恩商用车辆贸易（中国）有限公司

房车制造：山东山野特房车制造有限公司

汽车零部件及系统供应商：电装(中国)投资有限公司

汽车电子产品：北京兴科迪科技有限公司

专用汽车制造：山东巨环专用汽车有限公司

汽车冷成型件：北京新光凯乐汽车冷成型件有限责任公司

工程车机械：徐州巴特工程机械股份有限公司

控制电机：上海翡叶动力有限公司

减震器：北京凡士通空气弹簧有限公司

设备检测：烟台日特测量仪器有限公司

采暖设备：北京京威汽车设备有限公司

汽车加热器：哈尔滨豪克科技有限公司

传动设备：北京博格华纳汽车传动器有限公司

电线、电缆：北京上西电缆有限公司

汽车水泵：盖茨胜地汽车水泵产品（烟台）有限责任公司

充电设备：北京德龙电力设备有限公司

离合器：北京仙意达科技发展有限公司

刹车片：烟台海纳制动技术有限公司



AVA 成功案例分享：北京兴科迪科技有限公司



关键词：汽车电子、汽配生产

客户方简介：

北京兴科迪科技有限公司是一家以汽车电子、车载信息娱乐多媒体、车载通信产品为主要业务方向，集研发、生产、经营为一体的高新技术企业。

公司以“技术创新、产品优异、管理规范、服务一流”为企业经营宗旨。成为与德国奥迪、德国大众、一汽-大众、一汽奥迪、一汽轿车、北京奔驰、上海大众等多家主机厂的供应商。

▪ 项目实施内容及成果

1. 建设一个准确通畅的内部信息沟通平台，构建一个详实、准确的数据平台，以达到数据流、信息流的通畅管理，为不断提升企业的整体管理水平打下一个可依据的、可视的、可参照的、可改进的健壮的平台。
2. 实现与PDM的数据接口，打通产品从设计到生产的全过程联动；
3. 强化质量管理在运营管理中的管控作用。

▪ 项目成果

2015年，项目顺利上线并验收

▪ 对本项目的意义

1. SAP汽车电子行业的典型应用客户
2. 经历了系统实施和系统优化两次实施过程，成就企业ERP系统的完美落地

“SAP Business One奠定了我们信息化的基础，帮助我们实现了核心业务的全局管理，极大地提高了工作效率，感谢奥维奥。”

——彭振艳，财务总监，北京兴科迪科技有限公司

交流时间



SAP Business
One

Help whenever you need it



关于SUSE

- SAP全球的合作伙伴
- 国内95%以上的汽车行业的SAP应用都选择SUSE





更多了解：欢迎进入SUSE的演讲时间